

Comunicación Efectiva

Objetivo: El participante adquirirá técnicas y estrategias para el desarrollo de su comunicación efectiva y escucha activa, así como comprenderá la importancia que tienen las emociones, manejo e influencia en la toma de decisiones y en las relaciones interpersonales en el área laboral.

TEMARIO	INCLUYE
1. Como Comunicarse con los Tres Cerebros. Teoría de los tres cerebros. Como comunicarse con el cerebro Reptiliano (instintivo). Como comunicarse con el cerebro Límbico (emocional). Como comunicarse con el cerebro Cortical (racional).	▪ <i>Constancia con registro y validez oficial ante STPS</i> ▪ <i>Manual y material para el Participante</i>
2. Comunicación Efectiva. Escucha Activa. Comunicación Efectiva. Lenguaje Verbal. Lenguaje No Verbal. Programación Neurolingüística. Estrategias para comunicarse con personas Visuales. Estrategias para comunicarse con personas Auditivas. Estrategias para comunicarse con personas Kinestésicas.	▪ <i>Aplicación de Prueba Psimétrica</i> ▪ <i>Wi fi</i> ▪ <i>Instructores certificados ante SEP y STPS</i>
3. El Cerebro Emocional. ¿Qué son las emociones? Estrategia para comunicarse con emoción de Miedo. Estrategia para comunicarse con emoción de Ira. Estrategia para comunicarse con emoción de Tristeza. Estrategia para comunicarse con emoción de Alegría.	

Duración 6 hrs.

Costo unitario

\$2,600, más IVA

Del 100% que comunicamos, el 93% no esta compuesto por palabras; los líderes emplean el 94% de su tiempo cada día en comunicarse, principalmente escuchando, hablando o escribiendo. Dominar el lenguaje verbal y no verbal es un atributo que se debe desarrollar en todos los colaboradores dentro de una empresa, para poder alcanzar los objetivos organizacionales es indispensable relaciones interpersonales sanas.